
A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será

A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será disponibilidade
— iGBRASIL

@page { size: A4; margin: 20mm 18mm; }

body {

font-family: "DejaVu Sans", Helvetica, Arial, sans-serif;

font-size: 10.5pt;

line-height: 1.62;

color: #14161A;

margin: 0;

}

/* Marca d'água: presente mas discreta — o documento é para ler, não para decorar */

.watermark {

position: fixed;

top: 46%;

left: 0;

right: 0;

text-align: center;

font-size: 62pt;

font-weight: 700;

letter-spacing: .1em;

color: rgba(176, 141, 87, 0.07);

transform: rotate(-24deg);

A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será

z-index: -1;

}

.head { border-bottom: 2px solid #B08D57; padding-bottom: 10pt; margin-bottom: 18pt; }

.head img { height: 26pt; }

.head .tagline { font-size: 6.5pt; letter-spacing: .18em; text-transform: uppercase; color: #767B84; margin-top: 5pt; }

.kicker { font-size: 7.5pt; letter-spacing: .14em; text-transform: uppercase; color: #B08D57; font-weight: 700; margin-bottom: 8pt; }

h1 { font-family: Georgia, "Times New Roman", serif; font-size: 22pt; line-height: 1.16; margin: 0 0 10pt; font-weight: 700; }

.standfirst { font-family: Georgia, serif; font-style: italic; font-size: 12pt; line-height: 1.4; color: #3A3D42; margin: 0 0 14pt; }

.meta { font-size: 8pt; color: #767B84; border-top: 1px solid #DDD; border-bottom: 1px solid #DDD; padding: 7pt 0; margin-bottom: 18pt; }

.meta strong { color: #14161A; }

.badge { display: inline-block; padding: 2pt 6pt; border: 1px solid #B08D57; color: #8A6D3F; font-size: 7pt; font-weight: 700; letter-spacing: .1em; text-transform: uppercase; }

.why { background: #F7F4EE; border-left: 2pt solid #B08D57; padding: 10pt 12pt; margin-bottom: 16pt; }

.why h2 { font-size: 8pt; letter-spacing: .14em; text-transform: uppercase; color: #8A6D3F; margin: 0 0 6pt; }

.why ul { margin: 0; padding-left: 14pt; }

.why li { margin-bottom: 4pt; font-size: 9.5pt; }

.body h2 { font-family: Georgia, serif; font-size: 14pt; margin: 16pt 0 6pt; }

A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será

```
.body h3 { font-family: Georgia, serif; font-size: 12pt; margin: 13pt 0 5pt; }
```

```
.body p { margin: 0 0 9pt; text-align: justify; }
```

```
.body blockquote { border-left: 2pt solid #B08D57; margin: 12pt 0; padding-left: 12pt; font-family: Georgia, serif; font-style: italic; color: #2A2D32; }
```

```
.body img { max-width: 100%; margin: 10pt 0; }
```

```
.body table { width: 100%; border-collapse: collapse; margin: 10pt 0; font-size: 9pt; }
```

```
.body th, .body td { border: 1px solid #DDD; padding: 5pt 7pt; text-align: left; }
```

```
.body th { background: #F4F2EE; }
```

```
.body a { color: #8A6D3F; }
```

```
.body iframe { display: none; }
```

```
.tags { margin-top: 18pt; padding-top: 10pt; border-top: 1px solid #DDD; font-size: 8pt; color: #767B84; }
```

```
.source { margin-top: 14pt; padding: 10pt 12pt; background: #F4F2EE; font-size: 8pt; color: #3A3D42; }
```

```
.source a { color: #8A6D3F; word-break: break-all; }
```

iGBRASIL

Notícias · Utilidades · Recursos para operadores de iGaming

Pagamentos · Estratégico

A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será disponibilidade

Com spreads comprimidos entre os principais PSPs, a variável que separa fornecedores deixou

A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será

de ser preço e passou a ser tempo de indisponibilidade.

Por Redação iGBRASIL, Redação

Publicado em 01/09/2026 às 23h15

· 1 min de leitura

Por que importa

A diferença de taxa entre os principais PSPs caiu a ponto de não justificar troca de fornecedor.

Cada minuto de indisponibilidade em horário de pico custa mais que a economia anual de taxa.

Contratos sem SLA de disponibilidade mensurável deixam o operador sem instrumento de cobrança.

Durante os primeiros anos do mercado regulado, a negociação com provedores de pagamento girou quase inteiramente em torno de um número: a taxa por transação. Essa fase acabou.

O preço convergiu

A compressão de spread entre os principais PSPs que atendem o setor chegou a um ponto em que a diferença entre o mais caro e o mais barato não paga o custo de integração de uma migração.

Disponibilidade é a nova moeda

A guerra de taxas no PIX B2B chegou ao limite — e o próximo diferencial será

Um operador de médio porte que processa volume relevante em horário de pico — final de semana com rodadas de campeonato — perde, em poucos minutos de indisponibilidade de PSP, mais do que economizaria em um ano inteiro de negociação de taxa.

O problema do dado

A dificuldade prática é que quase nenhum operador mede a disponibilidade do próprio provedor de forma sistemática. Sem série histórica, a conversa contratual sobre SLA vira discussão de percepção.

O que exigir em contrato

Três cláusulas separam um contrato maduro de um contrato ingênuo: definição objetiva do que conta como indisponibilidade, janela de medição declarada, e consequência financeira proporcional ao volume perdido — não um crédito simbólico.

Matéria de demonstração, publicada durante a implantação do iGBRASIL para validar o formato editorial.

iGBRASIL

Assuntos:

GGR · PIX

Fonte original:

<https://igbrasil.com/noticias/pagamentos/a-guerra-de-taxas-no-pix-b2b-chegou-ao-limite-e-o-proximo-diferencial-sera-disponibilidade>

Documento gerado em 02/09/2026 às 10h27.

Reprodução permitida mediante citação da fonte e link para o endereço acima.

© 2026 iGBRASIL. Conteúdo destinado a maiores de 18 anos.